

Technico-Commercial - secteur audiovisuel

Expérience : 2 à 5 ans

Durée : Temps plein

PRESENTATION DE L'ENTREPRISE :

La société Technicongrès Engineering SA, est spécialisée dans le domaine d'intégration de solutions audiovisuelles et matériel audiovisuel.

DESCRIPTION DU POSTE :

- Prospection active et acquisition de nouveaux clients
- Suivi et développement d'un portefeuille de clients existants
- Élaborer des solutions techniques dans le cadre de projet audiovisuel
- Connaissances des évolutions des produits mis en vente
- Établir les devis des projets
- Vous êtes en rapport avec les fournisseurs pour le choix des équipements et des achats

DESCRIPTION DU PROFIL :

- Formation d'électronicien-multimédia avec aptitude à commercialiser les produits technologiques
- Très bonnes connaissances du milieu et des équipements audiovisuels
- Négociateur charismatique, doté d'une nature positive et intègre
- Expérience significative et avérée dans le domaine de la vente externe et l'acquisition de nouveaux clients
- A l'aise avec les aspects techniques de la bureautique et de l'informatique
- Aptitude à travailler en équipe et en autonomie
- Anglais B1, un atout
- Permis de conduire

Intéressé/e ?

Envoyez sans tarder votre dossier de candidature complet par e-mail à :
info@technicongres.ch